Souscripteur Principal Régional – Montréal

Guidée par la technologie et soutenue par l'innovation, HSB Canada est un fournisseur de premier plan en matière de services d'assurance spécialisée et de technologie appliquée. Forts de 150 années d'excellence technique et en matière de service, nous nous concentrons sur les tendances émergentes et introduisons de nouvelles opportunités pour nos clients. Aujourd'hui, nous accélérons et changeons l'avenir de l'assurance et des solutions de risque conçues pour un monde moderne.

Chez HSB, nous accordons de la valeur aux forces et aux contributions de notre main-d'œuvre diversifiée. Nous offrons des possibilités d'apprentissage continu, qui vous donnent la flexibilité voulue pour faire avancer votre carrière tout en profitant d'un sain équilibre travail-vie personnelle et d'une approche fondée sur la collaboration dans notre réseau de bureaux pancanadien. Prenez part à une expérience de travail gratifiante et enrichissante, tout en faisant par vous-même l'expérience de technologies et de solutions de risque qui changent notre façon de vivre et de travailler.

HSB est bien plus que cela ! Assurance. Ingénierie. Technologie. Pour mieux nous connaître, visitez https://www.hsb.ca

Objectifs principaux:

Ce poste à temps plein de souscripteur principal régional fournit un service opportun, compétent et professionnel à nos courtiers et sociétés clientes dans le cadre de nos directives de souscription. Le poste démontre une connaissance technique fonctionnelle des concepts, pratiques, procédures et techniques de souscription pertinents, notamment : les questions de couverture, de marketing, de systèmes pertinents et de concurrence sur le marché.

Situé à notre bureau de Montréal, ce rôle est conçu sur mesure pour une personne autonome possédant une vaste expérience dans la gestion réussie de courtiers nationaux, de grands courtiers commerciaux régionaux, de MGA et d'entreprises clientes. Ce rôle vous offre la chance de réseauter avec des gens partout en Amérique du Nord et de maintenir un équilibre travail-vie personnelle tout en travaillant dans un environnement de travail positif et amusant.

Responsabilités professionnelles:

- Fournir un service de qualité aux courtiers et aux sociétés clientes en répondant aux demandes de souscription, de vente et de service. .
- Responsable de l'évaluation des risques, en citant les nouveaux comptes et les renouvellements conformément aux directives de l'entreprise.
- Devrait gérer de grands comptes régionaux et travailler en étroite collaboration avec l'équipe de développement des affaires pour la présentation et la négociation des conditions.
- Considéré comme la personne à contacter pour obtenir des conseils sur la souscription et les procédures.

- Comprendre l'impact des ratios de sinistres, des ratios de réussite, des primes émises et de la performance du territoire pour souscrire de manière rentable.
- S'assurer que les primes à recevoir sont à jour, en négligeant le recouvrement des comptes impayés et les escalades.
- Assister à des événements de l'industrie en tant que représentant de l'entreprise.

Qualifications:

- Diplôme universitaire ou diplôme collégial.
- Achèvement du CIP et préparation au FCIP et/ou CRM.
- Au moins 5 années d'expérience professionnelle connexe en assurance commerciale et connaissance du secteur IARD, des concepts, pratiques, procédures et techniques de souscription, y compris, mais sans s'y limiter, les questions de couverture, les gammes de produits, la tarification, la sélection des risques, les concepts actuariels et la réassurance.
- Solide connaissance des produits et expérience en cas de panne d'équipement.
- Aide à la formation et au développement des autres employés pour assurer une équipe hautement compétente et expérimentée.
- Solides compétences analytiques et compétences de négociation pratiques.
- Joueur d'équipe et autonome et très motivé.

C’est important pour nous de créer et de maintenir un environnement de travail qui favorise le respect, la diversité et la dignité. Nous aspirons à l’équité en milieu de travail pour éliminer les barrières de l’emploi, et promouvoir un lieu de travail fondé sur les principes qui s’harmonisent avec les valeurs de notre compagnie et encouragent nos employés à adopter des pratiques positives. Nous prions les candidats qui souhaitent bénéficier d’accommodements particuliers à une étape quelconque du processus de sélection de nous le communiquer. Nous nous engageons à travailler avec les candidats pour trouver un terrain d’entente quant à leurs besoins.

Si vous souhaitez poser votre candidature, pour référence d’emploi **RSUM0224-BW**, veuillez cliquer sur le lien: Appliquer ici.

Nous remercions tous les candidats de leur intérêt. Toutefois, nous communiquerons uniquement avec les personnes qui ont été sélectionnées.