

## Souscripteur Intermédiaire Régional, Montréal

Guidée par la technologie et soutenue par l'innovation, HSB Canada est un fournisseur de premier plan en matière de services d'assurance spécialisée et de technologie appliquée. Forts de 150 années d'excellence technique et en matière de service, nous nous concentrons sur les tendances émergentes et introduisons de nouvelles opportunités pour nos clients. Aujourd'hui, nous accélérons et changeons l'avenir de l'assurance et des solutions de risque conçues pour un monde moderne.

Chez HSB, nous accordons de la valeur aux forces et aux contributions de notre main-d'œuvre diversifiée. Nous offrons des possibilités d'apprentissage continu, qui vous donnent la flexibilité voulue pour faire avancer votre carrière tout en profitant d'un sain équilibre travail-vie personnelle et d'une approche fondée sur la collaboration dans notre réseau de bureaux pancanadien. Prenez part à une expérience de travail gratifiante et enrichissante, tout en faisant par vous-même l'expérience de technologies et de solutions de risque qui changent notre façon de vivre et de travailler.

HSB est bien plus que cela ! Assurance. Ingénierie. Technologie. Pour mieux nous connaître, visitez <https://www.hsb.ca>

### **Objectifs Premiers :**

Ce poste à temps plein consiste à fournir en temps opportun à nos courtiers et compagnies de réassurance un service compétent et professionnel dans le cadre de nos directives de souscription. Possède des connaissances techniques fonctionnelles des concepts, pratiques, procédures et techniques de la souscription, notamment des questions reliées à la garantie, au marketing, aux systèmes pertinents et à la concurrence sur le marché.

### **Responsabilités Reliées au Poste :**

- Fournir un service de qualité aux courtiers et aux clients en répondant aux demandes de souscription et de service,
- Assurer la liaison avec les représentants du développements des affaires, les chefs de service et les employés pour s'assurer de la qualité et de l'exactitude des documents.
- établit et évalue les risques et l'exposition, détermine les primes, les conditions des polices, obtient les approbations nécessaires, prépare et présente des soumissions aux partenaires d'affaires, et négocie avec succès les transactions.
- favorise le travail d'équipe grâce à une collaboration poussée pour satisfaire les normes d'efficacité organisationnelle, et agit comme ambassadeur auprès de ses collègues en matière d'efficacité opérationnelle et des meilleures pratiques.
- Assumer la responsabilité des renouvellements de souscription et des nouveaux comptes selon les directives de la compagnie,
- Assister aux événements de l'industrie en qualité de représentant(e) de la compagnie.

### Qualifications :

- Diplôme universitaire ou collégial.
- Connaissance de l'industrie IARD, des concepts, pratiques, procédures et techniques de souscription, y compris, mais sans s'y limiter, les problèmes de couverture, les gammes de produits, la tarification, la sélection des risques, les concepts actuariels et la réassurance.
- Excellentes compétences en communication verbale et un fort engagement envers le professionnalisme.
- Une expérience en marketing/vente sera préférée.
- Solides compétences analytiques et esprit d'équipe.
- Autonome et très motivé.
- Compétences efficaces en relations interpersonnelles et en service à la clientèle.
- 3 ans minimum d'expérience de travail connexe en assurance commerciale.
- Achèvement de la désignation CIP ou inscription au programme CIP dans l'attente de l'achèvement du programme.
- Maîtrise du français et de l'anglais puisque ce rôle implique une collaboration avec des intervenants internes et externes au Québec ainsi qu'à l'échelle nationale.

C'est important pour nous de créer et de maintenir un environnement de travail qui favorise le respect, la diversité et la dignité. Nous aspirons à l'équité en milieu de travail pour éliminer les barrières de l'emploi, et promouvoir un lieu de travail fondé sur les principes qui s'harmonisent avec les valeurs de notre compagnie et encouragent nos employés à adopter des pratiques positives. Nous prions les candidats qui souhaitent bénéficier d'accommodements particuliers à une étape quelconque du processus de sélection de nous le communiquer. Nous nous engageons à travailler avec les candidats pour trouver un terrain d'entente quant à leurs besoins.

Si vous souhaitez poser votre candidature, pour référence d'emploi **RUM0424-BW**, veuillez cliquer sur le lien : [Appliquer ici](#).

Nous remercions tous les candidats de leur intérêt. Toutefois, nous communiquerons uniquement avec les personnes qui ont été sélectionnées.