

## Souscripteur Intermédiaire Régional, Montréal

Guidée par la technologie et soutenue par l'innovation, HSB Canada est un fournisseur de premier plan en matière de services d'assurance spécialisée et de technologie appliquée. Forts de 150 années d'excellence technique et en matière de service, nous nous concentrons sur les tendances émergentes et introduisons de nouvelles opportunités pour nos clients. Aujourd'hui, nous accélérons et changeons l'avenir de l'assurance et des solutions de risque conçues pour un monde moderne.

Chez HSB, nous accordons de la valeur aux forces et aux contributions de notre main-d'œuvre diversifiée. Nous offrons des possibilités d'apprentissage continu, qui vous donnent la flexibilité voulue pour faire avancer votre carrière tout en profitant d'un sain équilibre travail-vie personnelle et d'une approche fondée sur la collaboration dans notre réseau de bureaux pancanadien. Prenez part à une expérience de travail gratifiante et enrichissante, tout en faisant par vous-même l'expérience de technologies et de solutions de risque qui changent notre façon de vivre et de travailler.

HSB est bien plus que cela ! Assurance. Ingénierie. Technologie. Pour mieux nous connaître, visitez <https://www.hsb.ca>

### **Objectifs Premiers :**

Ce poste à temps plein consiste à fournir en temps opportun à nos courtiers et compagnies de réassurance un service compétent et professionnel dans le cadre de nos directives de souscription. Possède des connaissances techniques fonctionnelles des concepts, pratiques, procédures et techniques de la souscription, notamment des questions reliées à la garantie, au marketing, aux systèmes pertinents et à la concurrence sur le marché.

### **Responsabilités :**

- Fournir un service de qualité aux courtiers et aux clients en répondant aux demandes de souscription et
- de service.
- Assurer la liaison avec les représentants du développements des affaires, les chefs de service et les
- employés pour s'assurer de la qualité et de l'exactitude des documents.
- Etablit et évalue les risques et l'exposition, détermine les primes, les conditions des polices, obtient les
- approbations nécessaires, prépare et présente des soumissions aux partenaires d'affaires, et négocie
- avec succès les transactions.
- Favorise le travail d'équipe grâce à une collaboration poussée pour satisfaire les normes d'efficacité
- organisationnelle, et agit comme ambassadeur auprès de ses collègues en matière d'efficacité
- opérationnelle et des meilleures pratiques.

- Assumer la responsabilité des renouvellements de souscription et des nouveaux comptes selon les
- directives de la compagnie,
- Assister aux événements de l'industrie en qualité de représentant(e) de la compagnie.

#### **Qualifications :**

- Diplôme universitaire ou collégial.
- Connaissance de l'industrie IARD, des concepts, pratiques, procédures et techniques de souscription, y compris, mais sans s'y limiter, les problèmes de couverture, les gammes de produits, la tarification, la sélection des risques, les concepts actuariels et la réassurance.
- Excellentes compétences en communication verbale et un fort engagement envers le professionnalisme.
- Une expérience en marketing/vente sera préférée.
- Solides compétences analytiques et esprit d'équipe.
- Autonome et très motivé.
- Compétences efficaces en relations interpersonnelles et en service à la clientèle.
- 3 ans minimum d'expérience de travail connexe en assurance commerciale.
- Achèvement de la désignation CIP ou inscription au programme CIP dans l'attente de l'achèvement du programme.
- Maîtrise du français et de l'anglais puisque ce rôle implique une collaboration avec des intervenants internes et externes au Québec ainsi qu'à l'échelle nationale.

C'est important pour nous de créer et de maintenir un environnement de travail qui favorise le respect, la diversité et la dignité. Nous aspirons à l'équité en milieu de travail pour éliminer les barrières de l'emploi, et promouvoir un lieu de travail fondé sur les principes qui s'harmonisent avec les valeurs de notre compagnie et encouragent nos employés à adopter des pratiques positives. Nous prions les candidats qui souhaitent bénéficier d'accommodements particuliers à une étape quelconque du processus de sélection de nous le communiquer. Nous nous engageons à travailler avec les candidats pour trouver un terrain d'entente quant à leurs besoins.

Si vous souhaitez poser votre candidature, pour référence d'emploi **RUM0424-BW**, veuillez cliquer sur le lien : [Appliquer ici](#).

Nous remercions tous les candidats de leur intérêt. Toutefois, nous communiquerons uniquement avec les personnes qui ont été sélectionnées.

## Regional Intermediate Underwriter, Montreal

Driven by technology and fuelled by innovation, HSB is Canada's premier specialty insurance and applied technology services provider. Offering 150 years of technical and service excellence, we are focusing on emerging trends and unlocking new opportunities for clients. Today, we are accelerating, changing the future of insurance and risk solutions, for a modern world.

At HSB, we value the strengths and contributions of our diverse workforce. We offer continuous learning opportunities, giving you flexibility to grow in your career while enjoying a healthy work-life balance and a collaborative approach in our coast-to-coast network of offices. Become part of a rewarding and impactful workplace experience while seeing first-hand technologies and risk solutions that are changing the way we live and work.

HSB is much more! It's insurance. Engineering. Technology. To learn more about us, please visit:

<https://www.hsb.ca>

### **Primary Objectives:**

This full-time position involves providing our brokers and reinsurance companies with timely, knowledgeable and professional service within our underwriting guidelines.

Has functional technical knowledge of underwriting concepts, practices, procedures and techniques, including issues related to warranty, marketing, relevant systems and market competition.

### **Responsibilities:**

- Provide quality service to brokers and clients by responding to subscription and service requests,
- Liaise with business development representatives, department heads and employees to ensure the quality and accuracy of documents.
- Establishes and evaluates risks and exposure, determines premiums, policy terms, obtains necessary approvals, prepares and presents submissions to business partners, and successfully negotiates transactions.
- Promotes teamwork through extensive collaboration to meet organizational efficiency standards, and acts as an ambassador to colleagues in terms of operational efficiency and best practices.
- Assume responsibility for subscription renewals and new accounts according to company directives,
- Attend industry events as a company representative.

### **Qualifications:**

- University or college diploma.
- Knowledge of the property and casualty industry, underwriting concepts, practices, procedures and techniques, including but not limited to coverage issues, product lines, pricing, risk selection, actuarial concepts and reinsurance.
- Excellent verbal communication skills and a strong commitment to professionalism.

- Marketing/sales experience will be preferred.
- Strong analytical skills and team spirit.
- Autonomous and very motivated.
- Effective interpersonal and customer service skills.
- Minimum 3 years of related work experience in commercial insurance.
- Completion of CIP designation or enrollment in the CIP program pending program completion.
- Fluency in French and English since this role involves collaboration with internal and external stakeholders in Quebec as well as nationally.

Creating and maintaining a work environment that promotes respect, diversity and dignity is important to us. We strive for equality in our workplace, to eliminate employment barriers, and promote a workplace based on principles which align with our company values and promote positive employee practices. We are committed to sustaining our Employment Equity Program to ensure that members of all groups enjoy equal access to jobs and are able to participate and contribute to their fullest potential. Candidates requiring accommodation during any stage of our selection process should advise us of this; we will strive to work with individuals to find a suitable means to meet their needs.

If you are interested in applying for this position, please quote Job Reference **RUM0424-BW**, and follow the link to apply: [Apply here](#).

We thank all candidates for their interest; however only those selected for an interview will be contacted.