

## Münchener Rück: Erster ausländischer Lebensrückversicherer in den GUS-Staaten

Pressegespräch  
23. Oktober 2006

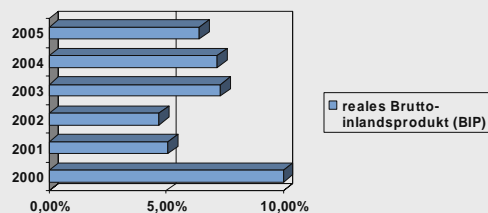
Münchener Rück  
Munich Re Group



### Wirtschaftliches Umfeld

Münchener Rück  
Munich Re Group

- Anhaltend hohe Wachstumsdynamik in Russland und den meisten GUS-Staaten (Gemeinschaft Unabhängiger Staaten)
- Russland: reales BIP-Wachstum 2000-2005 im Durchschnitt bei 6,8 % pro Jahr



## Entwicklung der Lebensversicherungswirtschaft in der GUS

Dynamisches Wirtschaftswachstum und Nachholbedarf  
an Altersvorsorge

- jährliches Prämienwachstum über 100 %
- viele ausländische Erstversicherer eröffnen  
Büros in Moskau
- Gute Bedingungen für den Ausbau des  
Lebensrückversicherungsgeschäfts

3

## Historischer Exkurs: Beziehungen zu Russland



- **1880** Carl von Thieme gründet die  
Münchener Rück
- **1885**  
Thieme eröffnet das erste ausländische Büro  
der Gesellschaft überhaupt –  
in Sankt Petersburg.  
Das damalige Zarenreich war für die Münchener  
Rück der nach Prämien größte  
Rückversicherungsmarkt.
- **1991** Eröffnung eines Repräsentationsbüros in  
Moskau für Leben- und Nicht-Leben-Geschäft

4

## Bisherige Geschäftsentwicklung in Leben



- **1995** Abschluss des ersten Lebensrückversicherungsvertrags
- **1995 – 2000** Phase intensiver Beobachtung der wirtschaftlichen und finanziellen Entwicklung der GUS-Staaten
- **1999** Aufnahme des fakultativen Geschäfts in Leben
- **ab 2000** Beginn der konkreten Geschäftsentwicklung mit einem erweiterten Underwriting-Team in Moskau und Abwicklung des Geschäfts von München aus
- **2005** Münchener Rück ist nach eigener Einschätzung größter Lebensrückversicherer in den GUS-Staaten

5

## Gründung der Tochtergesellschaft in Moskau



- **29. März 2006**  
Gründung der Munich Re Life Reinsurance Eastern Europe / Central Asia als 100%ige Tochter der Münchener Rück
- **6. Oktober 2006**  
Erteilung der Geschäftslizenz durch die russischen Behörden



**Moody's Investors Service Ltd.**

- **13. Oktober 2006**  
Moody's Investors Service vergibt die Note A2, eine sehr gute Bewertung für eine Neugründung. Der Ausblick ist stabil (outlook stable).

6

## Strategische Ausrichtung:



- Bisherige Geschäftsbeziehungen bleiben bestehen, Verträge werden von München aus auf die Tochter übertragen
- Kapitalausstattung von 120 Mio. Rubel ermöglicht nun erstmals Rückversicherungslösungen auf Rubel-Basis
  - > Ausbau der Geschäftsmöglichkeiten in lokaler Währung
  - > Professionelle Unterstützung von neu in den Markt eintretenden Lebensversicherern
- Festigung und Ausbau der Marktführerposition in den GUS-Staaten durch erweiterte und vertiefte Kontakte zu Kunden und Behörden
- Zugang zu qualifiziertem Personal mit ausgezeichneten Marktkenntnissen

Münchener-Rück-Strategie: Organisches Wachstum in der Rückversicherung

7

## Ausblick



- Münchener Rück sieht hohes Entwicklungspotenzial für Altersvorsorge in Osteuropa und Zentralasien
- Münchener Rück verfügt über hervorragende Angebote, um auch neue Lebensversicherer auf dem osteuropäischen Markt zu unterstützen

8

Vielen Dank für Ihre Aufmerksamkeit!

Ralf Lindner, Leiter der Abteilung Zentral-, Ost- und Südosteuropa im Geschäftsbereich Leben/Gesundheit

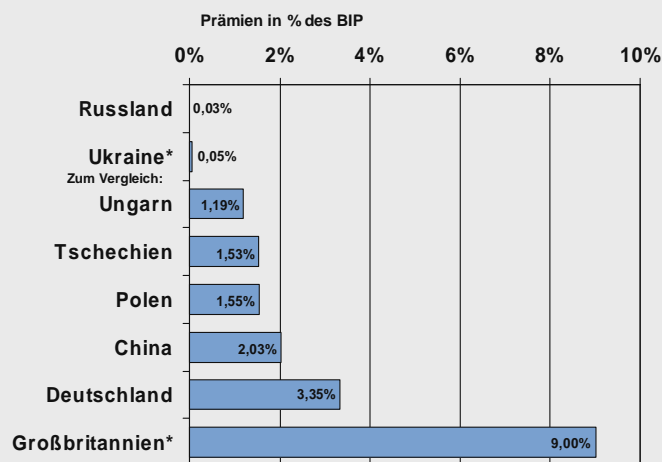
Dmitri Demidov, General Manager und CEO  
Munich Re Life E.E.C.A., Moskau

 Münchener Rück  
Munich Re Group



### Anhang: Marktdurchdringung in der Lebensversicherung für ausgewählte Länder (2005)

 Münchener Rück  
Munich Re Group



\* Daten für 2004