

## Presseinformation

# **ERGO und SNS REAAL Gruppe unterzeichnen Memorandum of Understanding über den Verkauf von Nieuwe Hollandse Lloyd**

**Düsseldorf/Utrecht, den 30. Juni 2005. ERGO, eine der führenden europäischen Versicherungsgruppen, und die SNS REAAL Gruppe (SRG), ein führender niederländischer Finanzdienstleister, haben heute ein Memorandum of Understanding über den Verkauf der Nieuwe Hollandse Lloyd Verzekeringsgroep N.V. (NHL), eine niederländische Versicherungstochter der ERGO, unterzeichnet. Mit der Übernahme von Nieuwe Hollandse Lloyd stärkt die SNS REAAL Gruppe ihre Marktposition im Sachversicherungsgeschäft.**

Die Vereinbarung entspricht den strategischen Zielen beider Verhandlungspartner. ERGO strebt vor allem eine Stärkung ihrer Position in den Märkten Süd-, Mittel- und Osteuropas an, wo höhere Wachstumsraten erwartet werden. Daher gehört der niederländische Lebens- und Sachversicherungsmarkt nicht mehr zu den strategischen Märkten der ERGO. Denn ein deutliches organisches Wachstum des Marktanteils der NHL Gruppe aus eigener Kraft heraus wird nicht erwartet. In der Rechtsschutzversicherung wird ERGO weiter in den Niederlanden vertreten sein; ihr Rechtsschutzspezialist D.A.S. ist die Nummer eins im niederländischen Markt.

Für die SNS REAAL Gruppe ist der Ausbau und die Verstärkung ihres Sachversicherungsgeschäfts eine strategische Priorität. Der Erwerb der NHL Gruppe, die in dieser Sparte vor allem im Geschäft mit kleinen und mittelständischen Unternehmen stark ist, wird den Bestand der SRG um rund 40 Prozent vergrößern. Ihr Ranking im Sachversicherungsmarkt verbessert sich dadurch von Position 9 auf Position 7.

Die Übernahme der NHL Gruppe wird zu deutlichen Kostensynergien führen und einen unmittelbaren Beitrag zum Gewinn von SRG leisten. Sowohl SRG als auch NHL konzentrieren sich auf das Geschäft mit Privatkunden und vertreiben über Makler und andere mittelbare Vertriebswege. Dies unterstreicht die Synergieeffekte zwischen beiden Gesellschaften zusätzlich. Nach dem Zusammenschluss können Kunden und Vertriebspartner eine weitere Verbesserung der Serviceleistungen erwarten.

Die SNS REAAL Gruppe wird alle Mitarbeiter (179 Vollzeitkräfte) von NHL weiter beschäftigen. Der Kauf wird nach Zustimmung der Aufsichtsbehörden voraussichtlich im dritten Quartal 2005 gültig werden. Die vollständige Integration von NHL in die SNS REAAL Gruppe wird voraussichtlich 18 Monate nach dem Inkrafttreten des Kaufs vollzogen sein. Die SNS REAAL Gruppe finanziert den Kauf mit internen Mitteln.

Der Vorstandsvorsitzende der SNS REAAL Gruppe, Sjoerd van Keulen, sagt über die heute geschlossene Vereinbarung: "Wir freuen uns diesen Kauf bekannt geben zu können. Er bietet uns die Möglichkeit, den Marktanteil von SRG in der Sachversicherung auszubauen, unser Produktangebot auszuweiten und zu diversifizieren, unsere Kundenbasis zu erweitern und unser Vertriebsnetz zu stärken. NHL ist eine solide Gesellschaft und eine ausgezeichnete Ergänzung für unseren Bestand. Ihre Erwerbsunfähigkeitsversicherung ist ein Geschäftsfeld mit strategischer Bedeutung für SRG, das wir mit Priorität ausbauen wollen."

Dr. Klaus Flemming, der als ERGO-Vorstand für das Auslandsgeschäft der ERGO verantwortlich ist, sagt: "Die Integration in SNS Reaal gibt NHL die Möglichkeit, ein Teil eines der Top Ten-Unternehmen im niederländischen Versicherungsmarkt zu werden. Wir freuen uns besonders über die Zusicherung der SNS REAAL Gruppe, den Integrationsprozess ohne betriebsbedingte Kündigungen umzusetzen. Der Verkauf spiegelt unseren strategischen Schwerpunkt auf die Wachstumsmärkte in Süd-, Mittel- und Osteuropa."

#### **ERGO Versicherungsgruppe**

Die ERGO Versicherungsgruppe ist mit über 16 Mrd. Euro Beitragsaufkommen eine führende europäische Versicherungsgruppe und die Nr. 2 im deutschen Erstversicherungsmarkt. Europaweit vertrauen 31 Millionen Kunden den Gesellschaften der Gruppe, zu denen in Deutschland Victoria, Hamburg-Mannheimer, DKV, D.A.S. und KarstadtQuelle Versicherungen gehören. In der privaten Krankenversicherung und in der Rechtsschutzversicherung führt sie den europäischen Markt an.

#### **SNS REAAL Gruppe**

Die SNS REAAL Gruppe ist ein führender Finanzdienstleister in den Niederlanden. Mit ihren Marken SNS Bank und REAAL Verzekeringen bietet die SNS REAAL Gruppe Dienstleistungen für private und Geschäftskunden. Die Gruppe agiert darüber hinaus auch mit einer Anzahl von Marken, die auf spezifischen Märkten agieren: ASN Bank, BLG Hypotheken, CVB Bank, Proteq Direct, SNS Securities und SNS Asset Management. Die SNS REAAL Gruppe verwaltet ein Kapitalvermögen von 55 Mrd. € und beschäftigt mehr als 5.200 Mitarbeiter. Im Jahr 2004 erzielte die Gruppe einen Gewinn von 310 Mio. € und eine Eigenkapitalrendite von 17,2%.

#### **Nieuwe Hollandse Lloyd Verzekeringgroup N.V.(NHL)**

NHL ist ein mittelgroßer niederländischer Erstversicherer mit einer besonderen Stärke im Sachversicherungsgeschäft mit kleinen und mittelgroßen Unternehmenskunden. Der Bestand der NHL Gruppe, die 175.000 Kunden versichert, setzt sich aus Kranken-, Erwerbsunfähigkeits-, Kfz-, Feuer-, Transport- und Haftpflichtversicherungen (mit einem Anteil von 79% aller Prämieinnahmen 2004) sowie der Lebensversicherung (mit einem Anteil von 21% der Prämieinnahmen 2004) zusammen. NHL nutzt mittelbare Vertriebswege wie andere Versicherungsträger, Makler und die Co-Versicherung über eine Versicherungsbörse. Die Gruppe beschäftigt 179 Mitarbeiter in Vollzeit. In den letzten Jahren hat NHL erfolgreich eine Umstrukturierung abgeschlossen, umfangreich in ihre IT-Systeme investiert, Produkte und Dienstleistungen effizienter gestaltet und neue Produkte eingeführt. 2004 erwirtschaftete NHL Prämieinnahmen von 163 Mio. € und einen Gewinn von 7,6 € Mio.

Bei Rückfragen wenden Sie sich bitte an:

ERGO Versicherungsgruppe Sabine Mende Tel.: +49/211/4937-1576	SNS REAAL Group Marcel Evertsen Tel: +31/30/291-4515
---	--